Fiordo Puelche

CF Cauce Firme

Producir mejor y cuidar el agua

Creemos que deben avanzar juntos.

Ayudamos a quienes viven del salmón a decidir mejor y probar nuevas formas de producir.

Una startup B2B de servicios y codesarrollo.



24 meses

Una ruta propuesta por etapas

La decisión del cliente

Una pregunta concreta necesita una respuesta que pueda revisarse.

Cliente propuesto

Operaciones o proyectos de un productor

Qué entregamos

Una recomendación y el alcance de la próxima prueba

Una decisión sobre producción, agua o continuidad.

Pregunta, alternativas y evidencia acordadas. Recepción definida con quien decide.

La disposición a pagar y la repetición deben comprobarse.

Solución y primera prueba

Pulso orienta la pregunta. Oficio acompaña al equipo. Futuro pone ideas a prueba.

Proponemos preparar con un laboratorio un banco pequeño de agua y control sin peces, sujeto a acuerdo.

Medir mezcla salina, retención y recuperación de fallos.

Alcance, costo y responsables antes de ejecutar.



Preparación de una muestra. Recreación editorial.

Ruta propuesta. No acredita un banco construido ni desempeño industrial.

Modelo de ingresos y desarrollo

Servicios por encargo y vías de desarrollo condicionadas.

Vía propuesta	Entrega e ingreso propuestos	Condición para avanzar
Servicios	Estudio o formación para un equipo. Honorario por alcance o hito.	Comprador, entrega, aceptación y cobro acordados.
Codesarrollo	Protocolo y prueba con un socio. Aportes por acordar.	Derechos, responsabilidades y financiamiento definidos.
Licencia u operación por encargo	Uso o prestación de una solución repetible.	Utilidad demostrada, soporte y contrato.

Franquicia e integración vertical quedan como opciones posteriores.
Cada vía requiere acuerdos y evidencia.

Economía de la startup

Escenario nominal de planificación a 24 meses

Concepto	Millones de CLP
Ingresos de escenario	112
Egresos de caja de escenario	69,5
Trabajo aportado pendiente de acuerdo	36,1
Saldo económico de escenario	6,4

Antes de tributos y partidas no cotizadas. Los egresos son hipótesis y provisiones condicionadas, no compras o pagos autorizados. El trabajo aportado tiene costo económico y requiere acuerdo; no es efectivo gratuito. No hay financiación recibida constatada.

Fuente: estudio interno de Fiordo Puelche, E10

Ejecución en 24 meses

Cada hito necesita evidencia y una decisión.

Primer encargo	Alcance, entrega, aceptación y cobro acordados.
Repetición del servicio	Utilidad y capacidad de entrega comprobadas.
Banco sin peces	Protocolo, laboratorio y recursos sujetos a acuerdo.
Revisión de resultados	Mediciones comparables, fallos y límites documentados.
Siguiente alcance	Continuar, rediseñar o detener por evidencia.

El horizonte de 24 meses no equivale a validar un ciclo biológico completo ni una integración industrial.

Financiamiento por hitos

Cada tramo debe responder a un entregable.

Fuentes y acuerdos por confirmar

Servicios	Encargos pagados con alcance y recepción acordados.
Prueba	Aportes de codesarrollo y recursos para el banco, sujetos a acuerdo.
Continuidad	Financiamiento público o privado según bases, elegibilidad y evidencia de la etapa.

Preparar un estudio

cafe@caucefirme.com